

ÅRSREDOVISNING 2017



SCOUT
gaming group

Om Scout Gaming

Scout Gaming är primärt en B2B-leverantör av lösningar inom Fantasy Sports ("FS") och Daily Fantasy Sports ("DFS") på den europeiska marknaden. Marknaden för DFS har sedan ett par år börjat få fotfäste i Europa och spelformen, som redan är etablerad i Nordamerika, förväntas framgent bli ett av de snabbast växande marknadssegmenten inom onlinespel i Europa. Bolagets primära fokus på kort- till medellångsikt ligger på befintliga kundsegment; ledande speloperatörer och medier på den europiska marknaden. Vidare utvärderar Bolaget löpande andra marknader och avser att expandera utanför Europa när det finns efterfrågan från prioriterade och strategiska kunder. Koncernen har även utvecklat en egen spelsida som riktar sig direkt mot slutkund (B2C). Denna används endast i marknadsföringssyfte avseende B2B, försäljning samt som test och lab -site för nya applikationer vid teknisk utveckling.

Sammanfattning FS och DFS

Koncepten, främst FS, kan också benämnas som "Managerspel" och går ut på att en slutanvändare, baserat på en förutbestämd budget, sätter ihop ett virtuellt lag av verkliga spelare inom en angiven sport, t.ex. fotboll, och i vissa fall köper in sig i en turnering tillsammans med andra deltagare. Spelarna erhåller därefter poäng utifrån hur deras virtuella lag och spelare presterar i verkligheten under spelomgången. Spelformatet inkluderar även flera olika sporter där utövarna inte alltid klassas som spelare eller tävlar under formen av matcher. Baserat på de poäng, som bygger på underliggande statistik från de verkliga eventen som respektive slutanvändare erhåller, får de en placering i den angivna turneringen, vilket sedan avgör slutanvändarens vinsttilldelning. Vinstsumman växer i regel med antalet slutanvändare och fördelas enligt en förutbestämd vinstdistribution.

Kommentarer från VD

Under året har vi både ingått ett flertal viktiga avtal med ledande operatörer samt påbörjat etableringen av en organisation som framöver ska kunna hantera den tillväxt och möjligheter som vi ser framför oss. Dessutom genomförde vi under slutet av året en lyckad notering på Nasdaq First North.



2017 har på många sätt varit ett år då stor del av utvecklingen i Scout Gaming har accelererat. Produkten som den ser ut idag, både när det gäller den huvudsakliga plattformen, men även tilläggsapplikationer såsom Betflex, blev under året helt färdigställda och lansering hos kund är nu påbörjad. Inom ramen för vår produkt-roadmap har vi kompletterat med fler fantasy sporter och tagit fram ett flertal nya spel till våra kunder. Dessa har och kommer att lanseras både hos integrerade och nya avtalade kunder.

Vi har under 2017 påbörjat försäljning mot den huvudsakliga målgruppen bestående av privata och statliga speloperatörer. Under 2017 tecknades avtal med bland annat Betsson, Nordic Leisure, PAF och Bethard samtidigt som vi också etablerade ett likviditetsnätverk som kommer bli en avgörande konkurrensfördel framöver.

Daily Fantasy Sports (DFS) är en spelvertikal där antalet deltagare är avgörande för vinstpottens storlek och i förlängningen spelets attraktionskraft. Att ha etablerat Europas första och enda likviditetsnätverk för europeiska speloperatörer avseende DFS är något vi är stolta över och något som bygger inträdesbarriärer mot framtida konkurrenter.

Under andra halvåret har vi genomfört ett flertal nyckelrekryteringar som på kort tid bidragit till den ovan nämnda utvecklingen. Under året formerades också en styrelse med omfattande branschkompetens.

Dessutom genomförde vi under slutet av året en notering av bolagets aktier på Nasdaq First North. Utöver teckningar från drygt 5000 privata investerare, väckte transaktionen stort intresse bland institutionella investerare, något som självklart är roligt och samtidigt ett styrketecken.

2018 kommer för Scout Gaming primärt handla om att teckna nya avtal och driftsätta dessa. Vi har fått ett gott mottagande från marknaden i stort och befinner oss i ett flertal affärsdiskussioner som har nått olika långt. Pågående affärsdiskussioner avser både privata aktörer som på sina respektive marknader är ledande men även statliga aktörer. Bolaget gör bedömningen att det finns affärer mot prioriterade kundgrupper som är nära förestående.

Jag vill poängtera att vi kommer från låga nivåer och att vi internt har respekt för att en etablering av en ny spelvertikal i Europa tar tid.

Marknadsöversikt - Den europeiska spelmarknaden

Marknaden för onlinespel fortsätter växa och uppskattas globalt ha omsatt 40,5 miljarder Euro under 2017, en ökning med 9 procent jämfört med året innan, enligt H2 Gambling Capital. Europa utgör drygt hälften av omsättningen och är en marknad stadd i förändring där allt fler länder inför ett licensförfarande, vilket öppnar upp för beskattning samtidigt som det ger ett entydigt regelverk för operatörerna att förhålla sig till.

Bakgrund och framväxt

FS härstammar från USA där den första upplagan introducerades redan på 1950-talet i formatet Fantasy golf. Fantasy amerikansk fotboll samt baseboll lanserades först under 1960-talet, men det var inte förrän på 1980-talet konceptet blev mer kommersiellt gångbart och fick märkbar publicitet. Gradvis förflyttades konceptet online vilket skapade större möjligheter att erbjuda fler sporter och få snabbare spridning. Konceptet utvecklades senare från säsongsspel till ett kortare format (DFS) vilket ledde till en ökad omsättning för DFS-operatörerna. Under 2010-2015 etablerade sig några aktörer inom online segmentet och flertalet mediabolag tog till sig konceptet och drev marknaden. De två största operatörerna i Nordamerika (förutom mediabolagen CBS, ESPN med flera) är förnärvarande FanDuel och Draftkings. Under 2016/2017 hade FanDuel och Draftkings ambitioner att konsolideras till ett och samma varumärke, men stoppades av Federal Trade Commission med anledning av att förhindra monopol då de skulle kontrollera mer än 90 procent av marknaden för DFS och försämra konsumenternas position. Vid en potentiell fusion värderades respektive företag till 1,2 miljarder USD. Enligt Bolaget är en av anledningarna till att DFS har så pass stora framgångar i Nordamerika, delvis avsaknaden av vissa traditionella onlinespel samt mediabranschens aktiviteter, där flertalet aktörer har investerat i operatörer och marknadsför spelet i dedikerade tv-sändningar och inkluderar formatet i livesändningar.

Kundsegment

Koncernen skiljer sig något från traditionella underleverantörer inom onlinespel på så sätt att den tydligare breddar sin adresserbara marknad med ytterligare två kundsegment; mediabolag och idrottsförbund. Därtill finns de traditionella kunderna och därmed finns fyra kundgrupper som ingår i Koncernens kundsegment: speloperatörer, statliga speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund.

Speloperatörer

Speloperatörer inkluderar befintliga speloperatörer med produktfokus inom en eller flera vertikaler. Bolaget bedömer att en hög andel av operatörerna gynnas av att använda sig av Koncernens DFS-lösning för att erbjuda sina slutanvändare en kvalitativ och konkurrenskraftig DFS-upplevelse. Förutom att operatörerna behöver investera stora resurser i att utveckla en egen DFS-lösning så krävs det också resurser att följa med i den teknologiska utvecklingen. Därutöver har operatörer med en egen DFS-lösning inte samma möjlighet att ingå i ett nätverk med andra operatörer och har således svårt att erbjuda sina spelare samma grad av likviditet och storlek på prissummor. Koncernens potentiella kundbas utgörs av operatörer som redan har en befintlig DFS-lösning samt bolag som vill bredda sitt produktutbud.

Statligt ägda speloperatörer

Statligt reglerade speloperatörer är vanligtvis ägda av staten och har oftast en särskild reglering att följa. Bolaget ser potential i att växa inom detta segment då flertalet statliga operatörer möter en ökad konkurrens från privata speloperatörer och vill därför utöka sitt produktutbud för att förbättra kundlojalitet och nyanskaffning på deras marknad. Den sociala aspekten i produktutbudet är således viktig för att behålla denna position och serva den breda kundmassan. Slutligen har dessa operatörer en stark position inom offlinespel, vilket gör att de kan attrahera en bredare målgrupp.

Mediabolag

Trots att mediabolagen sitter på etablerade tillgångar har de gjort relativt modesta satsningar inom onlinespel. De satsningar som har gjorts är primärt fokuserade på FS samt sportsbook-spel. Bolaget bedömer att det finns en god efterfrågan av DFS-lösningar från mediabolag, då flertalet aktörer redan har befintliga FS-lösningar samt att DFS återspeglar deras nyhetsrapportering väl och kan således integreras effektivt i organisationen. Mediabolagen har generellt ingen direkt erfarenhet av att operera onlinespel och är därmed till stor sannolikhet kunder till en B2B-lösning.



Regulatorisk översikt

Den Europeiska marknaden skiljer sig vad avser spelreglering för DFS gentemot Nordamerika, där DFS inte kräver någon licens i ett flertal delstater och uppfattas som ett skicklighetsspel. Majoriteten av länderna i Europa kräver antingen en särskild DFS-licens eller en lokal licens i form av en så kallad "pool-betting licens" eller en "skill-gaming licens". Ett antal länder i Europa är svåra att bedöma främst ur ett perspektiv vad gäller definitionen av "skill-game". Exempel på länder där Bolaget anser att situationen kring licenskrav och lagstiftning avseende DFS är oklar är bl.a. Sverige, Tyskland och Österrike. Vad avser länder med en tydligt restriktiv lagstiftning som exempelvis Finland, Frankrike och Norge, är Bolagets uppfattning att DFS kan komma att passa in under licenser för "skill-gaming" eller "pool-betting". Bolaget räknar också med att ett antal jurisdiktioner i Europa kan ge ut specifika lokala licenser för DFS. Det handlar bl.a. om Danmark, Italien, Malta och Spanien. I vissa länder så som Tyskland kan man även komma att behöva licens från vissa idrottsförbund och liknande för att få använda lag- och spelarnamn.

Konkurrens

B2B-marknaden för DFS är relativt fragmenterad där några få aktörer står för en betydande del av marknaden. Dessa aktörer är delvis bolag som tidigare varit aktiva inom FS och som sedan indikerat eller har gått in på DFS-marknaden, vilket innebär att dessa konkurrenter generellt har fler kunder inom mediasektorn relativt onlinespel. Bolaget har identifierat GFM Clevergames, Swush samt Chroma Sports som relevanta konkurrenter inom området. Vidare konkurrerar Bolaget med andra aktörer som erbjuder en B2B-lösning men som också opererar sitt eget varumärke. Av dessa konkurrenter innehar ett par aktörer en stark position i Nordamerika och har också en viss aktivitet i Europa. De två primära konkurrenterna utgörs av FanDuel och DraftKings. Koncernen konkurrerar också med bolag som erbjuder en bredare produktportfölj där DFS är en del av flera produkter som exempelvis sportsbook, casino och bingo.

Verksamhetsbeskrivning

Bolaget är primärt en B2B-leverantör av FS- och DFS-lösningar till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Bolaget erbjuder en komplett lösning med allt ifrån statistik och prissättning till fullt integrerade plattformslösningar som möjliggör för kunden att leverera en konkurrenskraftig DFS-upplevelse. Mot bakgrund av ledningens gedigna erfarenhet från media, teknik och onlinespel har Bolaget utvecklat flertalet tillägsprodukter som kan integreras med kundens övriga produkt erbjudanden och således öka kundens intjäning och lojalitet från slutanvändaren. Vid offentliggörande av Prospektet har Bolaget sin DFS-lösning live hos ett flertal kunder och har ingått ytterligare avtal om framtida DFS-lösningar med kunder. Kunderna består av internationella speloperatörer, stora lokala mediabolag samt andra bolag med stora databaser inom området eller med kopplingar till nationella idrottsförbund.

Historia

2013

Koncernen grundades 2013 och har sedan dess utvecklat en DFS-lösning fokuserad på den europeiska marknaden.

Mot bakgrund av Bolagets fokus att utveckla en marknadsledande produkt med tillhörande tjänster, har Koncernen inledningsvis testat produkten mot marknaden under sitt egna varumärke, vilket skedde genom sajten WooFBet.

2014

Scout Ltd erhöll onlinespellicens från MGA på Malta.

Scout Ltd lanserar sin plattform under varumärket WooFBet.

2015

Scout Ltd erhöll onlinespellicens för U.K.

Scout Ltd bytte namn på sitt varumärke till Fanteam från WooFBet.

Koncernen lanserade den uppdaterade plattformen helt baserad på webbkomponenter.

Första spelomgången som baserades på data från Koncernens egna statistikcenter avslutades.

2016

I början av 2016 stod Koncernen redo att erbjuda sin lösning till externa kunder med en ny plattform utvecklad för B2B.

Kort därefter signerade Global IT Development AS, nuvarande Scout Gaming Tech AS ett beta-kontrakt med statliga spelföretaget Norsk Tipping om att leverera en fullt integrerad DFS-lösning under fotbolls-EM 2016.

Under hösten 2016 signerade Scout Ltd kontrakt med den statliga åländska speloperatören PAF om att leverera en fullt integrerad DFS-lösning.

Scout AS förvärvade Gekko Invest AS samt Global IT Development AS, numera Scout Gaming Tech AS.

2017

I samband med den senaste lanseringen fick Bolaget mycket uppmärksamhet under branschmässan ICE i London, där flertalet artiklar publicerades i ledande branschpublikationer.

Under sommaren 2017 bildas Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB genomförde därefter en apportemission riktad till samtliga aktieägare i Scout AS varmed aktieägarna i Scout AS apporterade in samtliga aktier i Scout AS i utbyte mot aktier i Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB blev i samband med apportemissionen Koncernens moderbolag.

I augusti 2017 gick Koncernen live med sin första externa kund, Bonnier broadcasting, och har sedan dess gått live med ytterligare ett antal kunder.

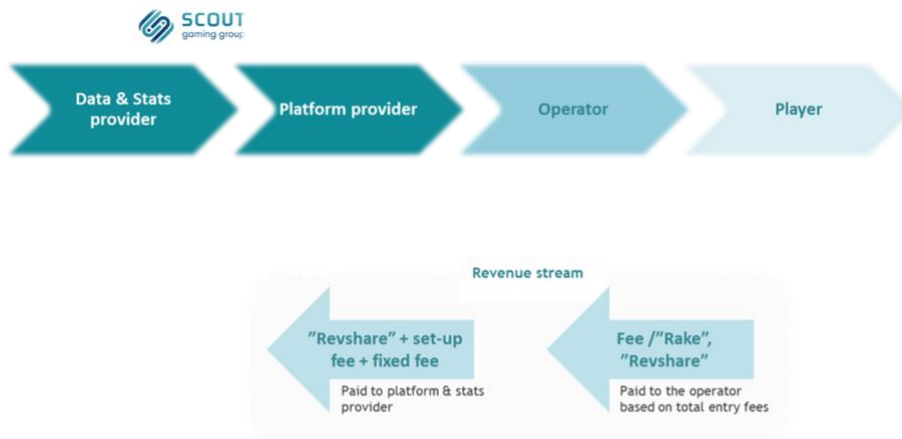
Under 2016-2017 har Koncernen ingått avtal med:

- Norsk Tipping
- TR Media (Guldstallet)
- European Fantasy League Ltd

- Bethard Group Ltd
- Tv2 Norge
- Xpert Eleven
- Bonnier Broadcasting – CMORE
- PAF (Penningautomatföreningen Åland)
- Betsson Group
- Nordic Leisure

Affärsmodell

Bolagets affärsmodell är att utveckla, underhålla och leverera DFS-lösningar till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Dessa marknadsför i sin tur lösningarna till sina slutanvändare. Slut användarna är konsumenter som spelar på operatörernas hemsidor. Kontrakten mellan Koncernen och dess kunder baseras delvis på kundens intäktsmodell från slutanvändaren samt vilka tilläggsprodukter som slutanvändaren har tillgång till.



Kunden

Kunden har en marknadsföringsdriven affärsmodell där kunden fokuserar på att rekrytera slutanvändare, behålla dem genom kundorienterade aktiviteter för att sedermera skapa en lojal kundbas. Speloperatörer använder sin egen licens medan mediabolag och idrottsförbund kan använda sig av Koncernens licenser eller är utan licens om detta inte krävs i den aktuella jurisdiktionen.

Målsättning och Vision

Att vara den globalt ledande DFS-leverantören.

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

Styrelsen och verkställande direktören för Scout Gaming Group AB (publ) 559119-1316, "Scout Gaming", får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2017 för koncernen och 2017-07-12 till 2017-12-31 för moderbolaget.

Belopp är uttryckta i TSEK (tusentals kronor) om inget annat anges. Scout Gaming Group AB bildades den 12 juli 2017 och apportionerade den 30 augusti 2017 in samtliga utestående aktier i Scout AS, i samband med apportioneringen genomfördes även en aktiesplit 19:1. Siffror innan dess att apportioneringen genomfördes avser Scout AS-koncernen. Scout AS-koncernen förvärvade den 3 november 2016 alla utestående aktier i Global IT Development, nuvarande Scout Gaming Tech, varför siffror avseende 2016 inte är fullt jämförbara med befintlig koncern-struktur.

Verksamhet

Bolagets affärsmodell är att utveckla, underhålla och leverera DFS-lösningar till speloperatörer, mediabolag och idrottsförbund. Dessa marknadsför i sin tur lösningarna till sina slutanvändare. Slut användarna är konsumenter som spelar på operatörernas hemsidor. Koncernen erbjuder kunderna en komplett spelplattform med tillhörande tjänster som förenklat innebär att kunderna, utan egen produkt- eller teknikutveckling, kan erbjuda sina slutanvändare en DFS-upplevelse som är helt kundanpassad och uppfattas som kundens egen lösning till slutanvändarna. Som tillhörande tjänster levererar Koncernen också data för prissättning och live-uppdatering. Därutöver erbjuder Koncernen CRM- och supporttjänster, vilket innebär att kunderna i vissa fall bara hanterar marknadsföring. I de fall som kunden behöver en lokal licens för att verka på en speciell marknad så erbjuder Koncernen en licenslösning för utvalda europeiska länder. Kontrakten mellan Koncernen och dess kunder baseras delvis på kundens intäktsmodell från slutanvändaren samt vilka tillägsprodukter som slutanvändaren har tillgång till.

Koncernens intäkter består av rörliga intäkter, fasta intäkter och uppstartsavgifter. Rörliga intäkter är provision som baseras på en procentuell andel av operatörens nettoomsättning. Operatörens nettoomsättning genereras från en rörlig avgift, även kallad "Rake", som baseras på den totala insatsen från operatörens kunder. Vidare genereras rörliga intäkter från Koncernens tilläggsapplikation "Betflex" som fungerar som ett kors-försäljningsverktyg mellan kundens eller tredje parts DFS-lösning och vadhållning ("sportsbetting"). Den rörliga avgiften tas ut som en procentuell andel på kundens eller tredje parts nettovinst från sin vadhållning. Givet att DFS primärt är ett poolspel så är operatörens nettoomsättning relativt stabil, vilket betyder att Koncernens provision aldrig kan vara negativ.

Fasta intäkter består av flertalet serviceerbjudanden exempelvis support, data för specifika sporter eller ligor samt tillägsprodukter och applikationer som har anpassats till kunden. För kunder som inte erbjuder slutanvändare spel om pengar erbjuder Koncernen en fast månadsavgift. I ett led att minska risken har Koncernen i vissa fall infört en minimumavgift, vilket betyder att ersättningen från kunden aldrig kan understiga en viss nivå. Denna avgift dras sedan av mot den rörliga ersättningen.

Uppstartsavgift utgår i samband med att Koncernen har integrerat en färdig plattformslösning, vilket

vanligtvis tar cirka 6-8 veckor från det att avtalet är signerat och integrationen har påbörjats.

Egen statistik

Koncernen behandlar statistik i egen regi och är således inte beroende av en tredjeparts leverantör för prissättning, liveuppdateringar och data.

Egen teknik

Koncernen utvecklar och underhåller DFS-lösningar och applikationer till operatörer. Dessa lösningar är anpassade till varje enskild operatör för att ge slutanvändarna en så bra DFS-upplevelse som möjligt. Kunder till Koncernen får tillgång till ett modernt användargränssnitt som är fullt responsiv för dator och mobil, avancerad prissättning baserad på Koncernens egna algoritmer för datainsamling och fullservicelösningar som inkluderar support, CRM, betallosningar samt riskhantering.

Affärsidé och mål

Sedan Scout Gaming kontrakterade sin första externa kund har bolaget haft ett renodlat fokus på B2B och löpande investerat alla resurser för att säkerställa en marknadsledande produkt. Bolaget har som ambition att vara den ledande globala DFS-leverantören, men har ännu inte antagit några finansiella mål.

Väsentliga händelser under 2017

Under sommaren 2017 bildas Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB genomförde därefter en apportemission riktad till samtliga aktieägare i Scout AS varmed aktieägarna i Scout AS apportionerade in samtliga aktier i Scout AS i utbyte mot aktier i Scout Gaming Group AB. Scout Gaming Group AB blev i samband med apportemissionen Koncernens moderbolag.

I augusti 2017 gick Koncernen live med sin första externa kund, Bonnier broadcasting, och har sedan dess gått live med ytterligare ett antal kunder.

Under 2017 har Koncernen ingått avtal med:

- TR Media (Guldstallet)
- Bethard Group Ltd
- Tv2 Norge
- Xpert Eleven
- Bonnier Broadcasting CMORE
- PAF (Peningautomatföreningen Åland)
- Betsson
- Nordic Leisure

Marknad

DFS-industrin är i sin linda och börjar precis ta form i Europa, detsamma gäller andra marknader utanför USA. Eftersom Scout Gamings fokus är att etablera en B2B-plattform och ett tillhörande likviditetsnätverk, kommer bolaget att dra nytta av de stordriftsfördelar som uppstår när allt fler kunder lanserar Scout Gamings plattform.

Bolaget är primärt en B2B-leverantör av lösningar inom Fantasy Sports ("FS") och Daily Fantasy Sports ("DFS") på den europeiska marknaden. Marknaden för DFS har sedan ett par år börjat få fotfäste i Europa och spelformen, som redan är etablerad i Nordamerika, förväntas framgent bli ett av de snabbast växande marknadssegmenten inom onlinespel i Europa. Marknaden för FS har varit etablerad betydligt längre och under 2016 engagerade konceptet över 57 miljoner slutanvändare i Nordamerika och enligt Bolagets uppfattning knappt hälften så många i Europa. Bolagets fokus på kort- till medelångsikt ligger på befintliga kundsegment; media, speloperatörer och idrottsförbund på den europeiska marknaden. Vidare utvärderar Bolaget löpande andra marknader och avser att expandera utanför Europa när det finns efterfrågan från prioriterade och strategiska kunder. Koncernen har även utvecklat en egen spelsida som riktar sig direkt mot slutkund (B2C). Denna används endast i marknadsföringssyfte avseende B2B, försäljning samt som test och lab -site för nya applikationer vid teknisk utveckling.

Intäkter

För helåret 2017 uppgick intäkterna till 3,1 MSEK (1,7). Intäkterna har under året bestått primärt av intäkter hänförliga till avtal där kunderna har fasta månadsavgifter samt set-up fees. Den positiva utvecklingen förklaras av att bolaget under året har slutit majoriteten av sina avtal, dessa har i sin tur varit intäktsbringande.

Kostnader och resultat

Rörelsekostnaderna uppgick till -28,2 MSEK (-8,0). Kostnaderna består till största del av kostnader hänförliga till marknadsföring och försäljning samt personal och mjukvara. I kvartalet ingick extra ordinära kostnader relaterat till noteringen av bolagets aktier på Nasdaq First North uppgick till totalt cirka -6 MSEK varav cirka -4,8 MSEK belastat resultatet.

Rörelseresultatet uppgick till -25,4 MSEK (-9,6). Periodens resultat uppgick till -23,2 MSEK (-11,2).

Investeringar

Koncernens investeringar i immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar har under året varit begränsat. Aktiverat arbete för egen räkning under året uppgick till 2,6 MSEK och avser de direkta utvecklingskostnader som uppstår i Norge.

Likvida medel, Finansiering och Finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -24,5 MSEK (0,7) under året. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -2,9 MSEK (-13,5). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 75,8 MSEK (11,3). Under slutet av året genomfördes en nyemission om 60 MSEK samt en notering på Nasdaq First North. Under året har även ett flertal mindre emissioner genomfört i Scout AS, för att tillföra koncernen rörelsekapital.

Periodens kassaflöde uppgick till 48,4 MSEK (-1,0). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 49,9 MSEK (1,3). Räntefria lån till aktieägare uppgående till 6,3 MSEK (varav 0,2 MSEK avsåg ett kortfristigt lån som togs upp i slutet av november) återbetalades under året.

Anställda

Den 31 december 2017 hade Scout Gaming 57 (29) anställda varav 33 stycken har ett exklusivt konsultavtal som i Ukraina är likställt med en anställning. Bolaget redovisar dessa kostnader under personalkostnader.

Moderbolaget

Som ett led i förberedelserna inför den avsedda börsnoteringen på Nasdaq First North i Sverige påbörjades under året en omorganisation av koncernen genom att etablera ett nytt moderbolag, Scout Gaming Group AB (publ). Omorganisationen genomfördes via en apportemission där varje aktie i det tidigare moderbolaget Scout AS byttes mot en andel i det nybildade svenska moderbolaget. Processen avslutades i oktober när samtliga aktieägare i Scout AS erhållit motsvarande antal aktier i Scout Gaming Group AB. Det nybildade moderbolaget har haft begränsad verksamhet under 2017. Intäkterna uppgick till 1,3 MSEK och Balansomslutningen uppgick till 61,0 MSEK vid utgången av året. Likvida medel uppgick till 42,8 MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett under året.

Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser efter balansdagen finns att beskriva.

Riskfaktorer

Beroende av kunder, leverantörer och samarbetspartners

Bolaget har ingått avtal med flertal kunder vilka erbjuder Bolagets produkter till slutanvändarna. Ett antal av dessa avtal är av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet. Om Bolaget skulle förlora någon av dessa kunder, eller misslyckas med att framgent sluta avtal med för Bolaget viktiga kunder, skulle det ha en väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Licensberoende verksamheter

Koncernen bedriver viss tillståndspliktig verksamhet i form av tillhandahållande av programvara som av Koncernen respektive Bolagets kunder kan användas för att erbjuda spel om pengar över internet. Dotterbolag inom Koncernen bedriver för närvarande tillståndspliktig verksamhet under licenser på Malta och i Storbritannien. För att kunna bedriva de olika verksamheterna är Bolaget beroende av att Bolaget lyckas upprätthålla befintliga licenser, tillstånd och certifieringar. Det kan vara resurskrävande att förnya befintliga licenser och certifieringar samt att ansöka om nya licenser och certifieringar, och dylika åtgärder kan resultera i en avledning av ledningens uppmärksamhet från den befintliga kärnverksamheten samt medföra ytterligare och ökade kostnader för Bolaget. Skulle Bolaget inte erhålla eller lyckas behålla nödvändiga tillstånd, licenser och/eller certifieringar kan det ha en negativ effekt på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Bolaget är verksam inom en konkurrensutsatt bransch. Antalet konkurrenter på för Bolaget relevanta marknader förväntas dessutom öka. Ökad konkurrens kan leda till påtryckningar från kunder vad gäller provisionsnivån och andra avgifter som genererar intäkter till Bolaget. Dessutom kan konkurrenter komma att leverera nya produkter och teknik, data eller funktioner på websidor som idag inte har identifierats av Bolaget. Detta kan leda till ökade utvecklingskostnader som följd av att Bolaget inte har förutsett, eller tillräckligt snabbt har planerat för dess konkurrenters strategi. Det finns även en risk att Bolagets kunder framgent kan komma att utgöra konkurrenter till Bolaget om dessa utvecklar motsvarande tjänster som Scout Gaming Group eller att Scout Gaming Group utvecklar sin verksamhet till att omfatta samma tjänster och produkter som Bolagets kunder.

Immateriella rättigheter

Koncernen innehar ett antal domännamn samt andra immateriella rättigheter, inklusive upphovsrätt till den programvara Koncernen utvecklat, samt kan komma att förvärva såväl som utveckla egna och gemensamma immateriella rättigheter framgent. Det finns en risk för att Scout Gaming Group inte kommer att kunna vidmakthålla befintliga immateriella rättigheter, eller att framtida registreringsansökningar inte beviljas. Om Scout Gaming Group inte lyckas skydda och vidmakthålla sina immateriella rättigheter kan det påverka Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Scout Gaming Group är vidare beroende av know-how i sin verksamhet. Det finns en risk för att Bolagets konkurrenter utvecklar motsvarande know-how eller att Scout Gaming Group inte lyckas skydda sitt kunnande på ett effektivt sätt, vilket skulle kunna påverka Scout Gaming Groups verksamhet och lönsamhet negativt.

Därtill föreligger en risk att Scout Gaming Group gör sig skyldigt till, eller påstås ha gjort sig skyldigt till, intrång i andras immateriella rättigheter, vilket kan medföra kostnader för att antingen gå i svaromål eller förlika en tvist avseende intrång. I händelse av att Scout Gaming Group har gjort intrång i andras immateriella rättigheter kan det uppstå krav på att Scout Gaming Group ska utveckla alternativ eller köpa licenser. Om dessa risker skulle materialiseras skulle det kunna ha en negativ effekt på Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Beroende av nyckelpersoner

Bolaget är beroende av kunskap, erfarenhet och engagemang från sina anställda och från de konsulter Koncernen anlitar, för Koncernens fortsatta utveckling. Koncernen har därutöver ett ständigt behov av att rekrytera och behålla personal med en hög grad av teknisk erfarenhet och sakkunskap om den verksamhet Bolaget bedriver, inklusive utveckling av spel och relaterad teknik. Bolaget är därutöver beroende av nyckelpersoner på ledningsnivå. Om Scout Gaming Group förlorar nyckelpersoner och/eller misslyckas med att rekrytera nyckelpersoner i framtiden kan det ha en negativ effekt på Koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Tvister och processer

Scout Gaming Group kan inom ramen för den normala affärsverksamheten bli inblandat i tvister och riskerar att bli föremål för civilrättsliga anspråk i juridiska processer rörande bland annat avtal med leverantörer och kunder, immateriella rättigheter, skattefrågor eller konkurrenslagstiftning. Därutöver kan Scout Gaming Group (eller befattningshavare, chefer, anställda eller närstående) bli föremål för brottsutredningar och regulatoriska utredningar samt liknande processer. Tvister, anspråk, utredningar och juridiska processer av dessa typer kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, innefatta stora summor, påverka kundrelationer negativt och medföra såväl administrativa som rättsliga sanktioner och åtgärder med betydande kostnader. Om sådana tvister, anspråk, utredningar och juridiska processer inträffar och Scout Gaming Group hålls ansvarigt finns det en risk att kraven inte till fullo täcks av Bolagets försäkringsskydd. Framtida tvister, anspråk, utredningar och processer kan påverka Scout Gaming Groups verksamhet, finansiella ställning och resultat negativt. Exponering för tvister, böter och andra åligganden som utfärdas av relevanta myndigheter kan dessutom, även om de finansiella effekterna inte behöver vara betydande, påverka Scout Gaming Groups renommé och varumärke negativt.

Skatterelaterade risker

Scout Gaming Group bedriver verksamhet i ett flertal länder. Verksamheten samt eventuella koncerninterna transaktioner bedrivs och utförs i enlighet med Bolagets tolkning och förståelse av gällande skattelagar, skatteavtal samt andra relevanta bestämmelser och krav från berörda skattemyndigheter. Det kan emellertid visa sig att Scout Gaming Groups tolkning och förståelse av dessa lagar, avtal och andra bestämmelser inte är korrekt i alla avseenden. Skattemyndigheterna i de länder där Bolaget bedriver verksamhet kan vidare göra bedömningar eller fatta beslut som skiljer sig från Scout Gaming Groups förståelse och tolkning av aktuella lagar och regler. Bolagets skatteposition, både för tidigare, innevarande och framtida år, kan förändras till följd av beslut som fattas av berörda skattemyndigheter eller till följd av ändrade lagar, regler, skatteavtal och andra bestämmelser. Sådana beslut eller ändringar, vilka eventuellt kan gälla retroaktivt, kan få en väsentlig negativ inverkan på

Scout Gaming Groups finansiella ställning och resultat.

Scout Gaming Groups verksamhet är beroende av ett stort antal lagar och regler som gäller för tillhandahållande av Koncernens Daily fantasy Sports-lösningar. Dessa lagar och regler är komplicerade och varierar mellan olika jurisdiktioner. De är även föremål för förändringar då olika jurisdiktioner från tid till annan reglerar, avreglerar och/eller omreglerar spelbranschen. Till följd av sådana regleringar och krav kan direkta tvångs- eller tillsynsåtgärder komma att vidtas mot Koncernen eller mot dess ledande befattningshavare och/eller styrelseledamöter, särskilt i fall då tillhandahållandet av Koncernens tjänster till en speloperatör är centralt för den underliggande speltransaktionen.

Även om lagar och regler rörande spel och tillhandahållande av speltjänster i vissa jurisdiktioner inte specifikt avser B2B-licensgivare av spelprogramvara förekommer det att vissa jurisdiktioner försöker reglera eller förbjuda tillhandahållandet av speltjänster. Nationella lagar för spelverksamhet är från tid till annan föremål för översyn och förändring och Bolaget kan direkt eller indirekt omfattas av sådana regleringar, i synnerhet i den mån Bolaget tillhandahåller tjänster till speloperatörer som i sin tur ofta direkt omfattas av dessa lagar. Förändringar i olika jurisdiktioners regelverk kan inverka på Bolagets verksamhet exempelvis genom att sådana förändringar kan leda till ett ökat antal marknadsaktörer och konkurrenter, leda till att Bolagets kunder förlorar licenser eller tillstånd att bedriva verksamhet i sådana jurisdiktioner eller genom att monopolistiska onlineoperatörer bryts upp. Sådana effekter av regleringen av spelmarknaden kan inverka på Bolagets avtalsrelationer och därmed ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Dessutom har flera länder i Europa introducerat, eller håller på att introducera, nya bestämmelser för onlinespel som kommer att kräva att speloperatörer, och i vissa fall leverantörer till speloperatörer, exempelvis har landspecifika licenser, betalar spelskatt, bedriver verksamhet från det specifika landets internetdomän, eller rapporterar spelstatistik i syfte att möjliggöra tillsyn av speloperatörerna och slutanvändarna. Det finns en risk att lagar och regler kan komma att tolkas på ett för Koncernen ofördelaktigt eller oväntat sätt, samt att åtgärder därmed vidtas mot Koncernen eller någon av dess anställda, konsulter, styrelseledamöter eller andra ledande befattningshavare, vilket skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Valutarisker

Scout Gaming Group är utsatt för valutarisker, dels genom löpande affärstransaktioner i olika valutor, dels genom att Bolaget har verksamhet i olika valutor. Riskerna kan indelas i transaktionsrisker och omräkningsrisker. Med transaktionsrisk avses risken för kursförluster i löpande affärstransaktioner i utländska valutor, exempelvis genom att en kundfordring som innehåller i en utländsk valuta minskar i värde på grund av kursförändring i den valutan. Scout Gaming Group är utsatt för transaktionsrisk eftersom Bolaget bedriver en del av sin verksamhet utanför Sverige. Med omräkningsrisk avses risken för att värdet i SEK avseende tillgångar och skulder i utländska valutor fluktuerar på grund av förändringar i valutakurser. Bolaget är utsatt för omräkningsrisk vid omräkning av utländska dotterbolags resultat- och balansräkningar till Koncernens rapportvaluta (SEK). Till följd av att en stor del av Bolagets intjäning ligger utanför Sverige kan effekterna av valutakursförändringar vara betydande. Det finns en risk att de åtgärder som vidtas av Bolaget för att minimera valutariskerna inte är tillräckliga och att förändringar i valutakurser därför kan få en negativ inverkan på Scout Gaming Groups verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Scout Gaming Group AB

Org.nr 559119-1316

Aktieägare	Antal aktier	Andel %
Atle Sundal Holding AS	1 578 705	12,7
Nordnet Pensionsförsäkring	861 893	7,0
Daniel Rammeskov	858 095	6,9
Knutsson Holding AB	838 490	6,8
Novibis AB	838 490	6,8
Andreas Sundal Holding AS	803 464	6,5
Björn Fjellby Holding AS	729 731	5,9
Avanza Pension	638 507	5,2
Proboxit Investment AB	453 962	3,7
Handelsbanken Fonder AB	435 000	3,5
Övriga aktieägare	4 347 118	35,1

Flerårsöversikt (Tkr)

<i>Koncernen</i>	2017	2016
Nettoomsättning	3 098	1 709
Resultat efter avskrivningar	-25 448	-9 595
Eget kapital	57 319	4 678
Soliditet (%)	82,4	28,0
Antal anställda	57	29
<i>Moderbolaget</i>	2017	
Nettoomsättning	2 125	
Resultat efter avskrivningar	-6 481	
Eget kapital	53 348	
Soliditet (%)	87,4	
Antal anställda	4	

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

överkursfond	59 171 131
årets förlust	-6 474 658
	52 696 473
disponeras så att i ny räkning överföres	52 696 473

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med noter.

Koncernens	Not	2017-01-01	2016-01-01
Resultaträkning	1	-2017-12-31	-2016-12-31
Tkr			
Nettoomsättning	2	3 098	1 709
Aktiverat arbete för egen räkning		2 619	1 142
Övriga rörelseintäkter		55	99
		5 772	2 950
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader	3, 4	-18 800	-6 807
Personalkostnader	5	-9 358	-1 167
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 063	-4 571
		-31 220	-12 545
Rörelseresultat		-25 448	-9 595
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar		-351	-716
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	2 940	45
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-156	-1 059
		2 433	-1 731
Resultat efter finansiella poster		-23 015	-11 325
Resultat före skatt		-23 015	-11 325
Skatt på årets resultat	8	-175	145
Årets resultat		-23 190	-11 181
Hänförligt till moderföretagets aktieägare		-23 190	-11 181

Koncernens	Not	2017-12-31	2016-12-31
Balansräkning	1		
Tkr			
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	6 253	3 738
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	1 422	1 896
Goodwill	11	5 773	7 663
		13 448	13 297
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	12	574	383
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	13	0	358
Andra långfristiga fordringar		102	106
		102	465
Summa anläggningstillgångar		14 124	14 144
<i>Omsättningstillgångar</i>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		110	713
Fordringar hos övriga företag som det finns ett ägarintresse i		0	35
Övriga fordringar		5 019	344
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	439	142
		5 568	1 233
<i>Kassa och bank</i>		49 853	1 330
Summa omsättningstillgångar		55 421	2 563
SUMMA TILLGÅNGAR		69 545	16 707

Koncernens	Not	2017-12-31	2016-12-31
Balansräkning	1		
Tkr			
<i>EGET KAPITAL OCH SKULDER</i>			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital		652	288
Övrigt tillskjutet kapital		103 127	27 830
Reserver		269	99
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-46 729	-23 539
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		57 319	4 678
<hr/>			
Summa eget kapital		57 319	4 678
Avsättningar			
Avsättningar för uppskjuten skatt	15	574	463
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder		306	189
Leverantörsskulder		3 734	1 174
Aktuella skatteskulder		37	22
Övriga skulder		3 304	9 633
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	4 271	548
		11 652	11 566
<hr/>			
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		69 545	16 707

Koncernens**Rapport över förändringar i eget kapital**

Tkr

	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2016-01-01	179	16 264	-8 020	8 423
Omvärdering Bal. utvecklingskostnader			-4 530	-4 530
Justerad ingående balans 2016-01-01	179	16 264	-12 550	3 893
Nyemission	109	4 341		4 450
Ej registrerat aktiekapital		7 214		7 214
Kapitaltillskott		11		11
Omräkningsdifferens			665	665
Årets resultat			-11 555	-11 555
Ingående eget kapital 2017-01-01	288	27 830	-23 440	4 678
Nyemission	364	76 608		76 971
Omräkningsdifferens			170	170
Emissionskostnad		-1 310		-1 310
Årets resultat			-23 190	-23 190
Utgående eget kapital 2017-12-31	652	103 127	-46 460	57 319

Koncernens	Not	2017-01-01	2016-01-01
Kassaflödesanalys	1	-2017-12-31	-2016-12-31
Tkr			
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat efter finansiella poster		-23 015	-11 325
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	17	3 421	920
Betald skatt		-64	123
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-19 658	-10 282
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Förändring av kortfristiga fordringar		-4 593	1 479
Förändring av kortfristiga skulder		-292	5 524
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-24 543	-3 279
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-2 619	-1 143
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-305	-205
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar		-8	-7 633
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 932	-8 981
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission		75 831	11 297
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		75 831	11 297
Årets kassaflöde		48 356	-963

Scout Gaming Group AB

Org.nr 559119-1316

Koncernens

Not

2017-01-01

2016-01-01

1

-2017-12-31

-2016-12-31

Kassaflödesanalys

Tkr

Likvida medel vid årets början

Likvida medel vid årets början

1 330

2 290

Kursdifferens i likvida medel

Kursdifferens i likvida medel

167

3

Likvida medel vid årets slut

49 853

1 330

Moderbolagets Resultaträkning	Not 1	2017-07-12 -2017-12-31
Tkr		
Nettoomsättning	2	2 125
		2 125
<i>Rörelsens kostnader</i>		
Övriga externa kostnader	3, 4	-6 329
Personalkostnader	5	-2 277
		-8 606
Rörelseresultat		-6 481
<i>Resultat från finansiella poster</i>		
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	7
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	-1
		6
Resultat efter finansiella poster		-6 475
Resultat före skatt		-6 475
Skatt på årets resultat	8	0
Årets resultat		-6 475

**Moderbolagets
Balansräkning**Not
1

2017-12-31

Tkr

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

18, 19, 20

1 000

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Fordringar hos koncernföretag

16 444

Övriga fordringar

720

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

14

79

17 243

Kassa och bank

42 767

Summa omsättningstillgångar**60 010****SUMMA TILLGÅNGAR****61 010**

Moderbolagets Not **2017-12-31**
Balansräkning 1

Tkr

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital	21, 23	
Bundet eget kapital		
Aktiekapital		652
Fritt eget kapital		
Överkursfond		59 171
Årets resultat		-6 475
		<hr/>
		52 696
		<hr/>
Summa eget kapital		53 348
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder		3 164
Aktuella skatteskulder		17
Övriga skulder		366
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	16	4 115
		<hr/>
Summa kortfristiga skulder		7 662
		<hr/>
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		61 010

Moderbolagets rapport förändringar i eget kapital

Tkr

	Aktie- kapital	Överkurs- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Bolagsbildning	50			50
Nyemission	602	60 482		61 083
Emissionskostnad		-1 310		-1 310
Årets resultat			-6 475	-6 475
Utgående eget kapital 2017-12-31	652	59 171	-6 475	53 348

Noter

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Beloppen är redovisade i tusentals kronor om inget annat anges. Redovisningsprinciperna för koncernen har för räkenskapsåren 2016 och 2017 varit oförändrade.

Justering 2015 på grund av anpassning av redovisningsprinciper

Ingående balansen för 2016 avseende balanserade utgifter för utvecklingsarbeten har justerats ned med totalt 4 530 tkr. Då justeringen avser tidigare perioder så har detta bokats direkt mot Ingående eget kapital 2016.

Justeringen har ingen påverkan på resultaträkningen 2017 eller 2016.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Koncernredovisning

Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

Dotterföretag

Koncernredovisningen omfattar, förutom moderföretaget, samtliga företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt har mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt innehar det bestämmande inflytandet och därmed har en rätt att utforma företagets finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar.

Ett dotterföretags intäkter och kostnader tas in i koncernredovisningen från och med tidpunkten för förvärvet till och med den tidpunkt då moderföretaget inte längre har ett bestämmande inflytande över dotterföretaget.

Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har elimineras i koncernresultaträkningen.

Omräkning av utländska dotterföretag

Utländska dotterföretags bokslut har omräknats enligt dagskursmetoden. Samtliga poster i balansräkningen har omräknats till balansdagskurs. Alla poster i resultaträkningen har omräknats till genomsnittskurs under räkenskapsåret. Differenser som uppkommer redovisas direkt i eget kapital.

Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	25%
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	20%
Goodwill	20%

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	20%
---	-----

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt.

Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter avskrivningar

Resultat efter avskrivningar och jämförelsestörande poster, men före finansiella intäkter och kostnader.

Eget kapital

Företagets nettotillgångar, dvs skillnaden mellan tillgångar och skulder.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Inga väsentliga källor till osäkerhet i uppskattningar och antaganden på balansdagen bedöms kunna innebära en betydande risk för en väsentlig justering av redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

Not 2 Nettoomsättningens fördelning

Koncernen

Nettoomsättningen avser främst fasta avgifter från speloperatörer och mediebolag, B2B. Resterande andel av intäkterna avser spelintäkter från bolagets B2C-plattform

	2017	2016
<i>Nettoomsättningen per rörelsegren</i>		
B2B	2 062	770
B2C	1 036	939
	3 098	1 709

Moderbolaget

Moderbolaget tillhandahåller koncerngemensamma tjänster i form av koncernledning, koncernrapportering och finansförvaltning. För sina tjänster debiterar bolaget management fee till dotterbolagen.

Not 3 Leasingavtal

Koncernen

Leasingavtal och hyresavtal redovisas som operationell leasing (hyresavtal), leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden. Hyresavtalen löper i allmänhet på 3-5 år med möjlighet att förlänga på 3 år i taget. Inventarier och bilar leasas på 2-3 år med möjlighet till utköp.

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 1 247 (777) tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2017	2016
Inom ett år	608	0
Senare än ett år men inom fem år	1 976	0
	2 584	0

Moderbolaget

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 277 tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2017
Inom ett år	108
	108

Not 4 Arvode till revisorer

Koncernen

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2017	2016
<i>PwC</i>		
Revisionsuppdrag	150	0
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	520	0
	670	0
<i>Utländska dotterbolags revisorer</i>		
Revisionsuppdrag	101	55
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	67	2
	168	58
<i>Moderbolaget</i>		
	2017	
<i>PwC</i>		
Revisionsuppdrag	150	
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	
Skatterådgivning	0	
Övriga tjänster	520	
	670	

Not 5 Anställda och personalkostnader fördelade per land

Koncernen

		2017	2016
<i>Medelantalet anställda fördelade per land</i>			
Sverige	4	(0)	0
Norge	13	(3)	8
Malta	6	(1)	0
Inom parentes anges medelantalet kvinnor.	23	(4)	8
<i>Löner och andra ersättningar</i>			
Styrelse och verkställande direktör		2 144	0
Övriga anställda		6 984	1 059
		9 128	1 059
<i>Sociala kostnader</i>			
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör		18	0
Pensionskostnader för övriga anställda		161	32
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal		1 510	154
		1 690	186
<i>Könsfördelning bland ledande befattningshavare</i>			
Andel män i styrelsen		100 %	100 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare		100 %	100 %

Moderbolaget

		2017
<i>Medelantalet anställda fördelade per land</i>		
Sverige	4	(0)
Inom parentes anges medelantalet kvinnor.	4	(0)
<i>Löner och andra ersättningar</i>		
Styrelse och verkställande direktör		1 051
Övriga anställda		612
		1 663

Sociala kostnader

Pensionskostnader för övriga anställda	68
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	539
	607

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

Andel män i styrelsen	100 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100 %

Not 6 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

Koncernen

	2017	2016
Kursdifferenser	2 925	0
Övriga finansiella intäkter	14	45
	2 940	45

Moderbolaget

	2017
Ränteintäkter från koncernföretag	7
	7

Not 7 Räntekostnader och liknande resultatposter

Koncernen

	2017	2016
Övriga räntekostnader	-1	-22
Kursdifferenser	0	-946
Övriga finansiella kostnader	-155	-91
	-156	-1 059

Moderbolaget

	2017
Övriga räntekostnader	-1
	-1

Not 8 Aktuell och uppskjuten skatt

Koncernen

	2017	2016
<i>Skatt på årets resultat</i>		
Aktuell skatt	-36	-22
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-139	166
Totalt redovisad skatt	-175	145

Avstämning av effektiv skatt

	2017		2016	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
<i>Redovisat resultat före skatt</i>		-15 796		-2 164
<i>Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget</i>	22,00	3 475	22,00	476
Ej avdragsgilla kostnader		-153		-326
Ej skattepliktiga intäkter		0		1
Förändring uppskjuten skatt i utländska dotterbolag		-225		145
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång		-1 851		-193
Skillnad i skatt utländsk verksamhet		-1 422		41
<i>Redovisad effektiv skatt</i>		-175		145

Moderbolaget

	2017
<i>Skatt på årets resultat</i>	
Aktuell skatt	0
Totalt redovisad skatt	0

Avstämning av effektiv skatt

	2017	
	Procent	Belopp
<i>Redovisat resultat före skatt</i>		-6 475
<i>Skatt enligt gällande skattesats</i>	22,00	1 424
Ej avdragsgilla kostnader		-3
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång		-1 421
<i>Redovisad effektiv skatt</i>	0,00	0

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	11 802	11 385
Inköp	2 619	1 143
Omräkningsdifferens	1 354	-726
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	15 774	11 802
Ingående avskrivningar	-8 064	-4 020
Årets avskrivningar	-1 025	-4 349
Omräkningsdifferens	-432	305
Utgående ackumulerade avskrivningar	-9 521	-8 064
Utgående redovisat värde	6 253	3 738

Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter
Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 996	0
Inköp	0	1 996
Omräkningsdifferens	-100	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 895	1 996
Ingående avskrivningar	-100	0
Årets avskrivningar	-391	-100
Omräkningsdifferens	17	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-474	-100
Utgående redovisat värde	1 422	1 896

Not 11 Goodwill

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 927	0
Inköp	0	7 927
Omräkningsdifferens	-398	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 529	7 927
Ingående avskrivningar	-264	
Årets avskrivningar	-1 554	-264
Omräkningsdifferens	61	
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 757	-264
Utgående redovisat värde	5 773	7 663

Not 12 Inventarier, verktyg och installationer

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	430	224
Inköp	305	205
Omräkningsdifferens	-25	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	710	430
Ingående avskrivningar	-47	-37
Årets avskrivningar	-93	-10
Omräkningsdifferens	4	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-136	-47
Utgående redovisat värde	574	383

Not 13 Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 099	1 099
Omräkningsdifferens	-55	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 044	1 099
Ingående nedskrivningar	-740	
Årets nedskrivningar	-351	-740
Omräkningsdifferens	48	
<i>Utgående ackumulerade nedskrivningar</i>	-1 044	-740
Utgående redovisat värde	0	358

Not 14 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Förutbetald hyra	54	0
Övriga förutbetalda kostnader	385	134
	439	134

Moderbolaget

	2017-12-31
Förutbetald hyra	54
Övriga förutbetalda kostnader	25
	79

Not 15 Uppskjuten skatt på temporära skillnader

Koncernen

2017-12-31

<i>Temporära skillnader</i>	Uppskjuten skatteskuld	Netto
Skattepliktiga temporära skillnader	-574	-574
	-574	-574

2016-12-31

<i>Temporära skillnader</i>	Uppskjuten skattefordran	Netto
Skattepliktiga temporära skillnader	-463	-463
	-463	-463

Förändring av uppskjuten skatt

	Belopp vid årets ingång	Redovisas i resultaträk.	Redovisas mot eget kapital	Belopp vid årets utgång
Skattepliktiga temporära skillnader	-463	-139	28	-574
	-463	-139	28	-574

Not 16 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Upplupna semesterlöner/löner	173	472
Upplupna sociala avgifter	54	0
Upplupna emissionskostnader	3 661	0
Övriga upplupna kostnader	383	77
	4 271	548

Moderbolaget

	2017-12-31
Upplupna semesterlöner	173
Upplupna sociala avgifter	54
Upplupna emissionskostnader	3 661
Övriga upplupna kostnader	228
	4 115

Not 17 Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

Koncernen

	2017-12-31	2016-12-31
Avskrivningar	3 063	5 303
Nedskrivningar	358	0
Omräkning av ingående eget kapital	0	-4 383
	3 421	920

Not 18 Andelar i koncernföretag

Moderbolaget

2017-12-31

Inköp	1 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 000
Utgående redovisat värde	1 000

Not 19 Specifikation andelar i koncernföretag

Moderbolaget

<i>Namn</i>	Kapital- andel	Rösträtts- andel	Bokfört värde
Scout AS	100%	100%	1 000
			1 000

Scout AS *Säte*
Bergen, Norge

Not 20 Indirekt ägda dotterbolag

Moderbolaget

<i>Namn</i>	Kapital- andel
Scout Holding Ltd, Malta	100%
Scout Ltd, Malta	100%
Scout Gaming Tech AS, Norge	100%
Gekko Invest AS, Norge	100%

Not 21 Antal aktier, kvotvärde och resultat per aktie

Koncernen

Moderbolaget

<i>Namn</i>	Antal aktier	Aktie- kapital
Stamaktier	12 383 455	651 760,8
	12 383 455	

Under perioden 20170712-20171231 har tre nyemissioner, varav en apportemission, genomförts om totalt 3 073 157 aktier. I samband med apportemissionen genomfördes en aktiesplit 19:1. Aktiernas kvotvärde uppgår till 0,0526 kr.

<i>Resultat per aktie</i>	2017	2016
Scout Gaming Group AB	-3,24	-2,96

Not 22 Närståendetransaktioner

Lån från Atle Sundal Holding AS, vilket är ett närstående bolag till Bolagets styrelseledamot Atle Sundal, Oscar Svensson, som äger aktier i Bolaget genom kapitalförsäkring, Andreas Sundal Holding AS, vilket är ett närstående bolag till Bolagets CPO Andreas Sundal, har under året återbetalats. Bolagets totala skuld för dessa lån uppgick till drygt 6,3 MNOK. Samtliga lån löpte utan ränta. Lånen har, enligt villkoren i låneavtalen, återbetalats eftersom Scout Gaming Group genomfört en kapitalanskaffning överskridande 15 MNOK.

Scout Ltd har ingått ett avtal med Astera Services Ltd, ett bolag helägt av Scout Gaming Groups COO. I enlighet med avtalet levererar Astera Services Ltd tjänster för marknadsföring och support på uppdrag av Scout Ltd. Avtalet har ingått på marknadsmässiga villkor gäller tills vidare med 60 dagars uppsägningstid. Under 2017 har Astera Ltd fakturerat Scout Ltd sammanlagt 72 KEur.

Scout Gaming Tech AS har ingått ett avtal med Pønsj AS som levererar inhyrd bemanning för bokföring och kontortjänster. Bolaget ägs till 100% av Scout Gamings Head of Finance Stian Haugse. Under året har Pønsj AS fakturerat Scout Gaming Tech AS 3 600 NOK. Avtalet har ingått på marknadsmässiga villkor gäller tills vidare.

Scout Gaming Tech AS har under året köpt tjänster av bolaget Sivilingeniør Atle Sundal för sammanlagt 96 KNOK, tjänsterna avser renovering av kontorslokaler. Inget bolag i Scout Gaming-koncernen har ett löpande avtal med Sivilingeniør Atle Sundal

Som framgår av not 5 har styrelsen och ledningen erhållit ersättning från Bolaget.

Not 23 Disposition av vinst eller förlust
Moderbolaget

2017-12-31

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:

överkursfond	59 171
årets förlust	-6 475
<hr/>	
	52 696
disponeras så att i ny räkning överföres	52 696

Undertecknade försäkrar härmed att årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och god redovisningssed, att aktuella redovisningsnormer har tillämpats och att lämnade uppgifter stämmer med faktiska förhållanden.

Stockholm 12 april 2018



Andreas Ternström

Verkställande direktör



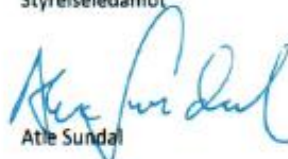
Rolf Blom

Styrelseordförande



Jörgen Ragnarsson

Styrelseledamot



Atle Sundal

Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats 2018-04-13

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB



Niklas Renström, Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Scout Gaming Group AB, org.nr 559119-1316

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Scout Gaming Group AB för år 2017.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Scout Gaming Group AB för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Särskild förteckning över lån och säkerheter har upprättats i enlighet med vad som föreskrivs i aktiebolagslagen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 13 april 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB


Niklas Kenström
Auktoriserad revisor